

PARTNER RECRUITMENT SERVICES

IHR EFFEKTIVER WEG ZU NEUEN VERTRIEBSPARTNERN

AUSGANGSSITUATION

In der Technologiebranche herrscht ein harter Wettbewerb um die "richtigen" Partner. Viele Hersteller wollen ihren indirekten Vertrieb weiter ausbauen und sind auf der Suche nach umsatzstarken Vertriebspartnern.

In der Praxis erweist sich das Gewinnen von leistungsstarken Neupartnern aber als schwierig und langwierig. Geeignete Vertriebspartner müssen oft mühsam aufgespürt, potenzialorientiert bewertet und vom Eingehen einer neuen Vertriebspartnerschaft überzeugt werden.

Vielen Herstellern fehlt es aber an den notwendigen Ressourcen und dem notwendigen Know-how, um das Potenzial in der Partnergewinnung ausschöpfen zu können. Das Ergebnis sind meistens wenige Neupartner, bei denen die erhofften Umsätze oftmals ausbleiben.

UNSER ANSATZ

Die insalcon versteht sich als Dienstleistungspartner für mehr Professionalität im indirekten Technologievertrieb. Wir unterstützen Hersteller dabei, das Geschäft mit Vertriebspartnern auszubauen und nachhaltige Umsatzsteigerungen zu erzielen.

Ein Schwerpunkt unserer Tätigkeit liegt auf der systematischen Gewinnung der „richtigen“ Vertriebspartner. Wir verfügen über langjährige Erfahrung in der Partnerrekrutierung, eine eigenständige Methodik und die notwendigen Ressourcen, um umsatzstarke Vertriebspartner systematisch gewinnen zu können.

Unser Ansatz ist es, das klassische Consulting mit erfolgs- und praxisorientierten Umsetzungsmaßnahmen zu verbinden. Dazu begleiten wir unsere Kunden von der Konzeption der Rekrutierungsstrategie bis zum Ende der praktischen Umsetzung. Wir nutzen unser Know-how und legen selbst Hand an, wenn es um die Gewinnung leistungsstarker Vertriebspartner geht.

UNSERE LEISTUNGEN

Von der Entwicklung einer effektiven Partner-Recruitment-Strategie über die Generierung von Partnerinteressenten bis hin zur vollständigen Übernahme der Verantwortung - durch unser modulares Leistungsangebot können wir Ihnen die passende Lösung für Ihre individuellen Herausforderungen in der Vertriebspartnergewinnung bieten:

- Analyse der Ausgangssituation und der Zielsetzung
- Definition der Partnerzielgruppe und Festlegung von Kriterien zur Potenzialbewertung
- Entwicklung einer Zugangsargumentation
- Qualifizierung von Adressmaterial und Identifizierung von potenziellen Vertriebspartnern
- Segmentierung der Partnerzielgruppe
- Erstellung von Partner Recruitment Tools
- Aufbau einer Partner-Recruitment-Datenbank
- Entwicklung und Umsetzung von Marketingkampagnen zur Vertriebspartnergewinnung
- Telefonische Generierung von Partnerinteressenten
- Profilierung und Bewertung von potenziellen Partnern

- Vereinbarung von Gesprächsterminen
- Vor-Ort-Unterstützung bei der Gewinnung von Vertriebspartnern
- Monitoring des Recruitment-Prozesses und Reporting der Ergebnisse

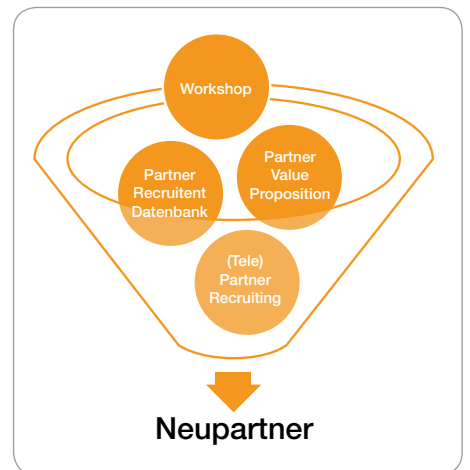


Abbildung: Unsere Vorgehensweise



PARTNER RECRUITMENT SERVICES

IHR EFFEKTIVER WEG ZU NEUEN VERTRIEBSPARTNERN

IHRE VORTEILE

1 Schnellere Marktdurchdringung

Die Suche und Ansprache von potenziellen Neupartnern ist für viele Partner Account Manager ein unattraktiver „Nebenjob“, der mit wenig Begeisterung und mangelnder Konsequenz erledigt wird. Eine regelmäßige Kontaktaufnahme zu potenziellen Vertriebspartnern erfolgt deswegen meistens nicht. Die insalcon geht die Kaltakquisition mit 100% Motivation an. Der Markt wird in kürzester Zeit systematisch bearbeitet. So kennen Sie sofort alle für Ihr Business relevanten Vertriebspartner und deren Haltung zu Ihrem Partnerschaftsangebot. Sie verschaffen sich massive Wettbewerbsvorteile - denn Zeit ist Geld!

2 Steigerung der Effektivität in der Partnergewinnung

Erfolgreiche Vertriebspartner erwarten, dass ihnen der Mehrwert einer neuen Geschäftsbeziehung überzeugend vermittelt wird. Viele Hersteller sind darauf nicht ausreichend vorbereitet und die verantwortlichen Mitarbeiter nicht ausreichend qualifiziert. Die insalcon verfügt über langjährige Erfahrung in der Vertriebspartnergewinnung und eine praxiserprobte Methodik zur systematischen Partnergewinnung. Dadurch verkürzen wir Ihre Recruitment-Zyklen und steigern die Anzahl neu gewonnener Vertriebspartner.

3 Mehr Umsatz mit neuen Vertriebspartnern

Vertriebspartner ohne erkennbares Erfolgspotenzial zu gewinnen, führt in den seltensten Fällen zum gewünschten Erfolg. Viele Hersteller tun sich aber schwer, die „richtigen“ Partner zu identifizieren und für eine Zusammenarbeit zu gewinnen. Mit unserer Methode zur Potenzialbewertung von Zielpartnern vermeiden wir frühzeitig die Ansprache wertloser Partner und legen den Fokus konsequent auf die Gewinnung leistungsstarker Vertriebspartner. So nutzen wir die Versäumnisse Ihrer Wettbewerber und unterstützen Sie bei der Erschließung zusätzlicher Absatzpotenziale und der überdurchschnittlichen Steigerung Ihrer Partnerumsätze.

NÄCHSTE SCHRITTE

Sie wollen Ihr Potenzial in der Vertriebspartnergewinnung systematisch ausschöpfen? Dann nutzen Sie unsere Partner Recruitment Services und nehmen Sie Kontakt mit uns auf. Gerne sind wir für Sie da und erstellen Ihnen einen individuellen Lösungsvorschlag.

UNSERE VORTEILE, DAMIT SIE IHRE REKRUTIERUNGSZIELE SICHER ERREICHEN

Wissen, wovon man spricht

Wir beschäftigen uns ausschließlich mit der Frage, wie die Potenziale im Partnervertrieb ausgeschöpft werden können. Eine unserer Kernkompetenzen ist dabei die Gewinnung der „richtigen“ Vertriebspartner.

Klasse anstatt Masse

Wir legen den Fokus unserer Rekrutierungsaktivitäten auf die Gewinnung leistungsstarker Vertriebspartner mit konkretem Erfolgspotential. Durch klar abgegrenzte Selektionskriterien werden nur Partner rekrutiert, die auch wirklich zu unseren Kunden passen und über ein ausreichendes Umsatzpotenzial verfügen.

Individuelle Ansprache

Wir kennen keine Telefonskripte und sondern entwickeln individuelle und nutzenorientierte Ansprachen für die einzelnen Zielpartner. Dazu arbeiten wir nur mit qualifizierten Mitarbeitern, die über langjährige Erfahrung in der Partnergewinnung verfügen.